

QUALITY®
made by **AAREAL**



Energie-
wirtschaft

Aareal BK 01

Unabhängige Energieanbieter
Die Herausforderer der Energiewende

Aareal

Für große Dynamik im Markt sorgen die unabhängigen Energieanbieter. Smarte Technologien, Prosumer, dezentrales Energiemanagement und veränderte Marktstrukturen bestimmen die neuen Spielregeln.

Mit welcher Strategie können Sie sich neu aufstellen und Marktanteile sichern? Am besten, indem Sie die Kerndisziplinen Flexibilität, Geschwindigkeit und Know-how optimieren, um auch zukünftig profitabel zu wirtschaften.

Wie sieht das Geschäftsmodell der Zukunft aus? Schon heute konkurrieren bundesweit mehr als 1.000 Wettbewerber auf dem liberalisierten Markt miteinander. Tendenz steigend. Darunter sind schnelle, IT-affine Entrepreneurs, die Kunden über innovative Ideen im Bereich des Smart Home an sich binden. Außerdem attraktive Energieanbieter, die über hohe Wechselprämien und günstige Tarife um neue Kunden werben.

Die Herausforderung besteht darin, die große Anzahl an wechselbereiten Kunden langfristig an sich zu binden. Entscheidende Wettbewerbsvorteile bringen Kooperationen mit Handwerkern oder IT-Dienstleistern sowie clevere Cross-Selling-Angebote in Verbindung mit umfassendem Kundenservice, günstiger Energie und langen Vertragslaufzeiten.

Wer Anbieterwechsel verhindern und seine Kunden an sich binden will, muss umdenken. Der Verbraucher der Zukunft ist nicht länger nur Abnehmer günstiger Energie. Er ist selbst Produzent, aktiver Marktteilnehmer, gut informiert und verlangt effiziente Lösungen und besten Service.

Die richtig aufgestellten Unternehmen haben die nötige Flexibilität, den Markt zu sondieren, Trends aufzuspüren, Potenziale einzuschätzen und sich als Player erfolgreich zu positionieren. Das alles verbunden mit der nötigen Tarif- und Angebots-Transparenz, die der Verbraucher heute erwartet. So nutzen Energieanbieter und Start-ups künftige Marktchancen.

Energy on Demand

01

Intelligente, maßgeschneiderte Energiekonzepte optimieren in Zukunft unseren Energieverbrauch. Über smarte Technologien kann der individuelle Verbrauch in Echtzeit gemessen, ausgewertet und das Energiesparpotenzial erkannt werden. Entsprechende flexible Tarifangebote sparen Energie und Kosten und schaffen Transparenz für den Verbraucher.

Start-up/ Entrepreneurship

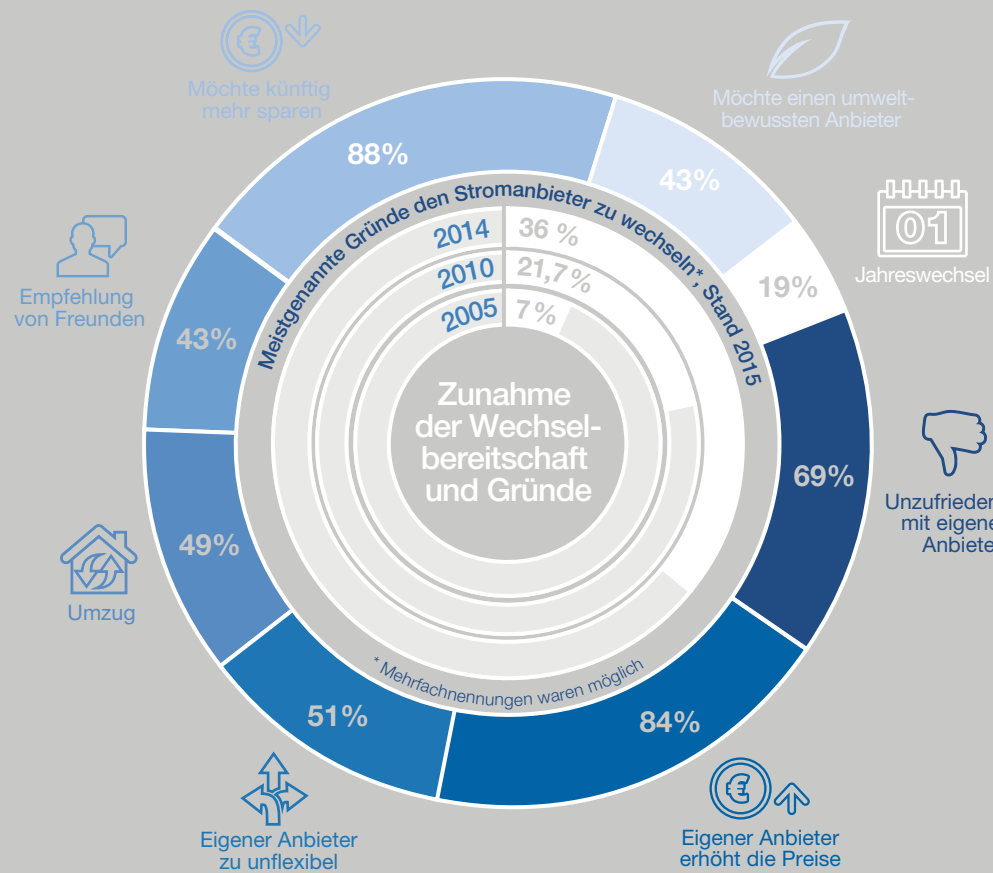
02

Junge intelligente Unternehmer mischen die Zukunftsmärkte auf und vernetzen sich über innovative Produkte und Geschäftsmodelle mit den Lifestyles der Digital Natives. Sie sind auch Pioniere der Energiewende. Energieunternehmen suchen die Kooperation mit diesen Start-ups, um von deren Tempo und Know-how zu profitieren.

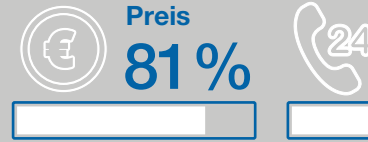


Consulting Lösungen im Überblick

- Persönliche Kundenbetreuung durch Branchenexperten
- Electronic-Banking-Lösungen je nach Bedarf
 - » Darstellung komplexer Kontenstrukturen
 - » Variable Zugriffs- und Berechtigungsstrukturen
 - » Schnelle und unkomplizierte Kontoeröffnung
- Moderne Bankkommunikation über EBICS
- Automatisierter Datenaustausch mit der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft
- Software-Lösungen
 - » ERP-Integration in führende Branchen IT-Systeme
 - » Automatische Verarbeitung eingehender/ ausgehender Zahlungen
 - » Elektronische Rechnung für den Energievertrieb

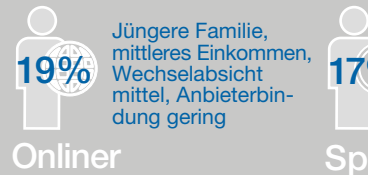


Das ist den Deutschen



Über ein Fünftel waren bereits 2014 nicht mehr beim Grundversorger.

Differenzierung der Kunden



USP: Spezialist statt Generalist

Gute Lösungen im Electronic Banking kommen nicht von Start-ups, sondern direkt aus der Branche. Von einer Bank. Am besten von einer Bank, die sich auch auf die Energiewirtschaft spezialisiert hat. Von Experten, die schon seit Jahren mit Ihnen an einem Tisch sitzen und zuhören können. Die Sie, Ihr Geschäft und auch zukünftige Herausforderungen präzise kennen und deshalb schneller und besser als andere Lösungen entwickeln, um Ihnen neue Chancen und Geschäftsfelder zu eröffnen. Sprechen Sie mit uns, ein erstes Kennenlernen ist eine lohnende Investition.

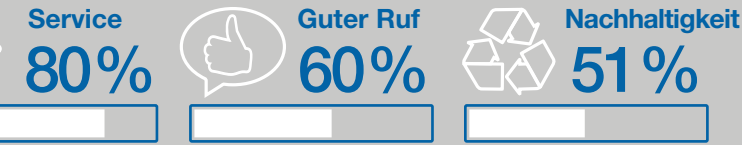
Genaue Analyse und strategisch geschärfte Geschäftsmodelle sind das eine. Individuelle Consulting-Ansätze und effiziente Banking-Lösungen mit stringenten Prozessketten und einem Höchstmaß an Transparenz sind das andere. Sie dokumentieren unsere Qualität und Kompetenz und sichern Ihrem Unternehmen die verlässliche Abwicklung aller Vorgänge im Zahlungsverkehr sowie branchenspezifische Kontoführungsangebote. Banking mit der Aareal Bank ist Banking-up-to-date. Wir zeigen Ihnen, wo noch Potenzial für die Zukunft Ihres Unternehmens liegt.

Aareal BK01

Aareal BK01 definiert als Marktführer und führendes integriertes Verfahren im Zahlungsverkehr längst die Branchenstandards. Es ist kompatibel mit den führenden ERP-Systemen und automatisiert zahlungsverkehrsrelevante Prozesse umfassend.

Aareal BK01 umfasst geschäftsmodellorientierte Kontoführungssysteme, sichere und komfortable Electronic Banking-Funktionen und eine Vielzahl von Bearbeitungsvorteilen im ein- und ausgehenden Zahlungsverkehr. Immer state-of-the-art.

bei der Anbieterwahl wichtig



Die Anzahl der Stromlieferanten in Deutschland wächst. 2015 sind es

1.190

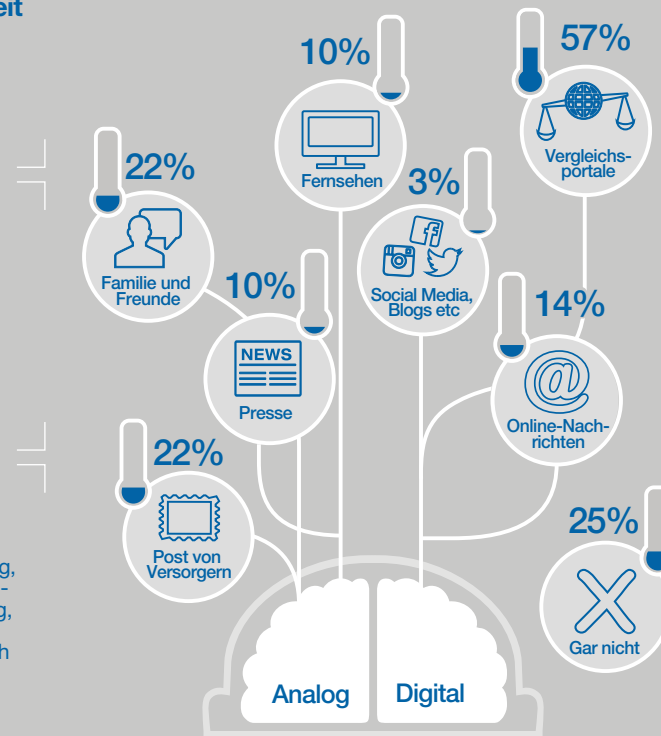
71%

Die Mehrheit der Bürger betrachtet Deutschland als Servicewüste.

Kundengruppen auf dem Strommarkt



Informationen und Meinungsbildung zu Energieanbietern in Deutschland



Branchenkompetenz der Aareal Bank Gruppe

Die Aareal Bank Gruppe mit Hauptsitz in Wiesbaden ist ein führender internationaler Immobilienspezialist. Die im MDAX gelistete Aareal Bank AG ist die Muttergesellschaft des Konzerns. Als Finanzierungspartner und Dienstleister begleitet die Aareal Bank Gruppe ihre Kunden in über 20 Ländern auf drei Kontinenten.

Neben der internationalen Immobilienfinanzierung bietet die Aareal Bank Gruppe im Segment Consulting/Dienstleistungen spezialisierte Bankdienstleistungen, Electronic Banking-Lösungen sowie IT-Produkte und Services für die Energiewirtschaft.

Als Marktführer betreut sie rund 2.900 Unternehmen der Wohnungs- und Immobilien- sowie der Energiewirtschaft in Deutschland. Langfristige Partnerschaften und Kooperationen mit IT-Herstellern ermöglichen die automatisierte Abwicklung von Massenzahlungsverkehr und tiefgreifende Prozessoptimierung. Jahrzehntelange Kompetenz in branchenspezifischer Kontoführung und großvolumigem Zahlungsverkehr bildet die Basis für hochgradig effiziente und sichere Lösungen. Somit verfügen Kunden der Aareal Bank über einen signifikanten Wettbewerbsvorsprung.

Technologie- und Innovationsvorsprung

Die hochspezialisierten Branchenlösungen der Aareal Bank zur Prozessoptimierung sind state-of-the-art. In Anwendungen wie Aareal BK01 zum Beispiel stecken unser Bank-Know-how, tiefe Branchenexpertise und ein seriennmäßiger Innovationsvorsprung. Diesen bauen wir kontinuierlich aus. Mit Ihnen, für Sie. Das Ergebnis sind sichere, durchdachte und hochspezielle Lösungen, die integriert sind in die Verwaltungssysteme unserer Partner. Ihr Einsatz zeigt in den Prozessabläufen des Tagesgeschäfts sofort Ergebnisse. Spürbar und nachhaltig.

Systematische Prozessoptimierung bedeutet also viel Zukunft und wenig Aufwand, um die bankenbezogenen Abläufe innerhalb Ihres Unternehmens zu vereinfachen. Das Ausschließen von Fehlern bei der manuellen Buchungseingabe und Kontozuordnung sowie die Möglichkeit vernetzter Arbeitsbereiche eröffnen Ihnen zusätzlich die Chance, interne Banking-Prozesse zu verschlanken und kontinuierlich zu optimieren. Die IT-Lösungen der Aareal Bank basieren grundsätzlich auf hohen Investitionsbudgets, ausgezeichneten Systempartnern und tiefer Branchenkenntnis.



Integrated Payment Solutions

Paulinenstraße 15 · 65189 Wiesbaden

Telefon: +49 611 348 2985

Fax: +49 611 348 2499

E-Mail: ips@aareal-bank.com

www.aareal-bank.com



Aareal Bank